

Le Groupe CCE :

l'accompagnement efficace pour l'acquisition ou la cession d'entreprises

Souane Boyer, nouvelle affiliée du réseau Funéplus, incarne une génération d'entrepreneurs passionnés et engagés dans le secteur funéraire. Avec un parcours marqué par une grande expérience sur le terrain, elle a récemment repris une entreprise en Vendée, grâce à l'accompagnement stratégique du Groupe CCE (Conseil en Cession d'Entreprises). Nous sommes allés à sa rencontre pour en savoir plus sur son parcours, son projet et les clés de sa réussite. Explications...



Souane.

Résonance : Souane, pouvez-vous nous parler de votre parcours professionnel avant d'acquérir votre entreprise actuelle ?

Souane : J'ai débuté mon parcours professionnel à l'âge de 15 ans, en effectuant un stage dans une entreprise de pompes funèbres en Vendée. C'est à ce moment que j'ai ressenti le déclic pour travailler dans ce secteur. Après ce stage, j'ai poursuivi ma formation avec un apprentissage de 2 ans, toujours dans les pompes funèbres, ce qui m'a permis de découvrir le métier dans toute sa diversité.

Passionnée par cet univers, j'ai ensuite passé ma formation de conseillère funéraire, puis celle de dirigeante d'entreprise. J'ai exercé en tant que responsable d'agence dans plusieurs entreprises du secteur, acquérant ainsi une solide expérience. Fortement attachée aux relations humaines et dotée d'un grand dynamisme, j'ai finalement pris la décision de reprendre une entreprise, pour apporter ma propre vision et continuer à évoluer dans ce métier qui me passionne.

R : Comment avez-vous découvert CCE et qu'est-ce qui vous a poussée à faire appel à eux pour votre projet de reprise d'entreprise ?

S : Lors de ma décision de reprendre une entreprise, je me trouvais dans une phase d'incertitude. C'est alors que j'ai fait appel à Funéplus, qui m'a orientée vers le groupe CCE, qui intègre différents domaines de compétences autour de 3 marques :

- CéderPro, pour l'évaluation et la transmission d'entreprises,
- CFI&Co, pour le financement,
- EvalimmoPro, pour la valeur de l'immobilier professionnel.

J'ai choisi de m'adresser à des professionnels capables de bien comprendre mes attentes et de mettre en place les outils et les moyens nécessaires pour répondre à mes besoins.

Étant encore employée à l'époque, il était essentiel pour moi de conserver toute mon énergie pour le moment où je prendrais effectivement les rênes de l'entreprise. J'estime que chacun doit se concentrer sur son domaine d'expertise, et c'est pourquoi j'ai fait appel à des spécialistes pour m'accompagner dans ce projet.

R : Quel a été le rôle de CCE dans votre processus de recherche d'une entreprise à acquérir ?

S : CéderPro a joué un rôle clé dans tout le processus de recherche et d'acquisition de mon entreprise. Ils ont non seulement pris en charge la recherche d'entreprises disponibles correspondant à mes critères, mais m'ont également accompagnée dans l'analyse et l'évaluation de chaque opportunité. Leur expertise m'a permis de bien comprendre les aspects financiers, juridiques et organisationnels de chaque entreprise potentielle, ce qui m'a aidée à prendre des décisions éclairées.

De plus, CéderPro m'a soutenue dans les négociations avec les cédants et a facilité le montage financier de l'acquisition. Leur accompagnement complet m'a permis d'aborder chaque étape du processus avec plus de sérénité et de confiance, en me concentrant sur l'essentiel, tout en laissant les experts gérer les aspects techniques et stratégiques.

R : Quels étaient les critères les plus importants pour vous dans le choix de l'entreprise à racheter et comment CCE vous a-t-il aidée à affiner ces critères ?

S : Je souhaitais que l'entreprise soit située en Vendée ou dans une commune limitrophe. Un autre critère essentiel était que le vendeur soit dans une dynamique de cession à une personne indépendante, partageant une vision similaire pour l'avenir de l'entreprise.

De plus, il était primordial pour moi de reprendre une équipe déjà en place, avec laquelle je pourrais partager des valeurs humaines et collaboratives. CéderPro a joué un rôle crucial en affinant ces critères avec moi et en me présentant des entreprises correspondant parfaitement à mes attentes. Ils ont rapidement trouvé une entreprise dont le propriétaire envisageait de partir en retraite, et qui correspondait à mes critères, tant sur le plan géographique que sur les plans humain et professionnel.

R : Quelles ont été les principales étapes du processus de rachat et

comment CCE vous a-t-il accompagnée dans chacune d'entre elles ?

S : Les principales étapes du processus de rachat ont été nombreuses et variées, chacune étant cruciale pour la réussite de l'acquisition. Tout d'abord, CéderPro m'a accompagnée dans la recherche d'une entreprise correspondant à mes critères. Ils ont su identifier rapidement celle qui était en adéquation avec mes souhaits, à la fois géographiquement et humainement.

Une fois l'entreprise identifiée, un aspect important du processus a été le cheminement avec le vendeur, notamment sur le plan psychologique, afin de faciliter son départ en retraite. CéderPro m'a aidée à aborder cette transition avec sensibilité et à établir un climat de confiance avec le vendeur.

Ensuite est venue la phase de négociation et d'estimation de l'affaire, où CéderPro a joué un rôle clé en évaluant la juste valeur de l'entreprise et en m'accompagnant dans les discussions avec le vendeur pour obtenir des conditions favorables. Ils m'ont également assistée dans le contact avec

CéderPro a joué un rôle crucial en affinant ces critères avec moi et en me présentant des entreprises correspondant parfaitement à mes attentes.



SAS C'fac
105 Avenue Gustave Eiffel - ZA de la Grande Marine 84800 Isle sur la Sorgue
Tél. 04.90.20.19.38 - Site Internet : www.cfac.fr
Email : contact@cfac.fr

Nos véhicules sont mis à disposition avec tous leurs agréments, prêt à l'emploi

Carrosserie Funéraire

SAS au capital de 100 000 €




La SAS C'FAC vous propose **un aménagement après-mise en bière, finition de cérémonie en 3, 4 ou 5 places assises.**

Cet aménagement est réalisable sur toutes les marques que nous avons en stock :

Mercedes, Renault, Nissan, Opel
où sur d'autres châssis disponibles à la commande.

De plus, nous disposons de nombreuses occasions visibles sur notre site internet :

www.cfac.fr





Cessario Equipement Location Funéraire

NOUVEAU !
Location de véhicules funéraires mixtes à la quinzaine et au mois

Groupe SIR - 01 60 42 52 80

CéderPro a [...] facilité les échanges avec les comptables et les avocats, veillant à ce que toutes les démarches administratives et juridiques soient bien respectées.

... leur soutien m'a apporté une tranquillité d'esprit, sachant que j'avais à mes côtés des experts capables de m'accompagner et de m'orienter efficacement.

les différentes banques et dans la présentation détaillée de mon projet à chacune d'elles. Ce soutien financier a été essentiel pour obtenir les fonds nécessaires au rachat.

CéderPro a également facilité les échanges avec les comptables et les avocats, veillant à ce que toutes les démarches administratives et juridiques soient bien respectées. Enfin, ils m'ont guidée à travers les différentes étapes liées à la vente d'un établissement, ce qui inclut la gestion des aspects légaux, fiscaux et financiers. Grâce à leur accompagnement, j'ai pu naviguer sereinement dans ce processus complexe, tout en me concentrant sur la préparation de ma future prise de poste en tant que dirigeante.

R : Quel type de soutien CCE vous a-t-il apporté dans l'aspect financier de l'acquisition (montage du dossier, négociation, financement) ?

S : Montage du dossier : CFI&Co m'a accompagnée dans la constitution d'un dossier solide et cohérent, en veillant à ce que chaque élément soit bien structuré et justifié. Ils m'ont aidée à présenter une analyse financière claire, indispensable pour convaincre les parties prenantes.

Négociation : leur expertise a été déterminante lors des discussions avec le vendeur pour évaluer la juste valeur de l'entreprise. Ils m'ont conseillée sur les marges de manœuvre à exploiter et ont su équilibrer les intérêts des deux parties afin de parvenir à un accord satisfaisant.

Financement : CFI&Co m'a orientée vers des institutions bancaires et m'a aidée à préparer et présenter mon projet de manière convaincante aux différents établissements financiers. Ils ont également facilité les échanges avec les banques et ont soutenu la négociation des conditions de financement (taux, durée, garanties), ce qui a été un facteur décisif pour obtenir un financement adapté à mes besoins.

R : En quoi l'accompagnement de CCE a-t-il fait une différence dans la réussite de votre projet de reprise ?

S : L'accompagnement de CCE a été déterminant pour la réussite de mon projet de reprise pour plusieurs raisons.

- Approche personnalisée : CéderPro a pris le temps de comprendre mes attentes et mes objectifs personnels. Cette approche sur mesure a permis de développer une stratégie adaptée à ma vision, renforçant ainsi ma confiance dans le processus.

- Soutien à chaque étape : leur présence à chaque étape du projet, de l'identification d'une entreprise cible à la finalisation de l'acquisition, m'a permis de me concentrer sur mes priorités. Ils ont facilité les démarches administratives et financières, qui accompagnent une reprise d'entreprise.

- Confiance et sérénité : leur soutien m'a apporté une tranquillité d'esprit, sachant que j'avais à mes côtés des experts capables de m'accompagner et de m'orienter efficacement. Cela m'a permis d'aborder cette transition avec plus de sérénité et de détermination.

R : Quels conseils donneriez-vous à un entrepreneur qui envisage de racheter une entreprise de pompes funèbres ?

S : Je recommande vivement de vous faire accompagner par des professionnels. Cela facilite grandement les démarches et permet d'aborder les choses sous un angle différent. N'hésitez pas à vous lancer ; la chance est accessible à tous, et il est essentiel de prendre des risques. La réussite est à la portée de chacun, il suffit d'y croire et de se donner les moyens d'y arriver.

Après 2 ans de transition Dubresson devient...



ETS

Entreprise Thanatopraxie Sales

38 ans d'excellence

Thanatopraxieurs habilités 21-24-0182
Préfecture de la Dordogne

Soins de conservation et présentation (post autopsie et PMO)

Formé en reconstruction post traumatique par
EUROPEAN SCHOOL OF EMBALMING SKILLS

Une équipe de cinq thanatopraxieurs à votre service dans cinq départements: Corrèze, Dordogne, Haute-Vienne, Cantal et Lot.

On utilise du EEPco GENELYN, seulement 5% du VLEP, sans diminution des concentrations (1.2%) et sans compromis des résultats.

154 Chemin de la Beune - 24630 - Jumilhac le Grand
Portable - 06.23.23.60.17

estthanatopraxie@gmail.com

